

SALES CONSULTANT IT

Locatie: 's-Hertogenbosch | Uren: 32-40 uur per week

Jij hebt je sporen verdiend in de sales en hebt ervaring in de arbeidsbemiddeling. De IT-sector heeft jou altijd geboeid en kan jij lezen en schrijven met IT'ers? Ben jij die ervaren Sales Consultant die G-Nius zoekt? Solliciteer dan vandaag nog!

Omschrijving

Als Sales Consultant IT bij G-Nius heb je een veelzijdige rol. Je bent continu op zoek naar het maken van de perfecte match tussen professionals en opdrachtgevers. Hiervoor ga je actief op zoek naar IT-professionals en opdrachtgevers om vraagstukken op te lossen op het snijvlak van business en IT.

Daarnaast bouw je aan een langdurige relatie met onze eigen professionals en opdrachtgevers. Je streeft daarbij naar kwaliteit en vooruitgang.

Benieuwd hoe een dag bij G-Nius eruitziet? Bekijk dan hier de video en loop een dag mee als Sales Consultant IT bij G-Nius.

Taken en verantwoordelijkheden

- 🍷 Op creatieve wijze acquisitie plegen bij potentiële opdrachtgevers;
- 🍷 Je bemiddelt moeiteloos tussen opdrachtgevers en professionals en geeft met veel commercieel inzicht het beste advies;
- 🍷 Je bent creatief in het bedenken van effectieve manieren om talent aan te trekken en tot resultaten te komen;
- 🍷 Je denkt commercieel en bent ondernemend. Met jouw winnaarsmentaliteit maak je al je ambities waar, terwijl je een uitstekende balans weet te vinden tussen verantwoordelijkheid en vrijheid;
- 🍷 Je bent verantwoordelijk voor het gehele proces (detachering, werving & selectie of interim-management) van begin tot eind
- 🍷 Met jouw commerciële inzicht ben je snel in staat prioriteiten te stellen en relevante keuzes te maken;
- 🍷 Je coördineert je eigen succes. Bijvoorbeeld met de ondersteuning van onze marketingafdeling om exposure te creëren voor vacatures en opdrachtgevers. Met de inzet van een search team en specifieke search tools werk je samen voor het optimale resultaat.

Vaardigheden en opleiding

- 🍷 Hbo werk- en denkniveau;
- 🍷 Ervaring met het voeren van verkoopgesprekken en oplossingsgericht verkopen;
- 🍷 Goede communicatieve vaardigheden;
- 🍷 In bezit van rijbewijs B;
- 🍷 Energiek en ondernemend optreden;
- 🍷 Zelfvertrouwen en een proactieve instelling;
- 🍷 Bij voorkeur beschik je over een relevant netwerk.

Werken als Sales Consultant IT bij G-Nius:

G-Nius is een onderneming waar een informele maar professionele sfeer heerst. We vinden openheid en betrokkenheid belangrijk.

We bieden je een zelfstandig functie binnen een jong en enthousiast team waar eigen initiatieven vanzelfsprekend zijn. Wanneer je er even niet uitkomt staan je collega's voor je klaar om ondersteuning te bieden.

Wij vinden het belangrijk dat ons team een hecht team is. Daarom lunchen wij altijd samen. Na de lunch lopen we een rondje door de binnenstad van 's-Hertogenbosch om de middag weer vol goede energie te beginnen. Daarnaast organiseren wij leuke evenementen om elkaar, ook buiten kantoor, beter te leren kennen. Wil je meer weten over werken bij G-Nius? Kijk dan op www.werkenbijg-nius.nl.

Wat kan je verwachten

- 🍷 Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden. Hieronder vallen:
- 🍷 Een bruto maandsalaris tot circa € 4.500,- (fulltime). Het exacte salaris wordt afgestemd op jouw ervaring;
- 🍷 Volop opleiding- en ontwikkelkansen;
- 🍷 25 vakantiedagen en 8% vakantietoeslag;
- 🍷 Ongelimiteerde bonusregeling waar jezelf invloed op hebt;
- 🍷 Onkostenvergoeding voor bijvoorbeeld zakenlunches;
- 🍷 Leaseauto met tankpas;
- 🍷 Smartphone (vrije keuze);
- 🍷 Pensioenregeling;
- 🍷 Korting op je zorgverzekering.

Heb je interesse om Sales Consultant IT bij G-Nius te worden of wil je meer informatie, neem dan contact op met Leo Keller via +31 (0)6 22 30 24 60 of lkeller@g-nius.nl.

Bekijk www.werkenbijg-nius.nl en leer ons beter kennen.